



Über Breckle Northeim

Wir, als Breckle Northeim Gruppe, sind einer der größten Matratzen- und Bettenhersteller in Deutschland und ermöglichen hunderttausenden unserer Kunden jährlich einen erholsamen Schlaf. Mit einer der effizientesten Fertigungen wachsen wir als einer der Marktführer dynamisch und haben mehr als 300 Mitarbeiter/-innen am Standort Northeim. Wir suchen Mitarbeiter/-innen, die gerne ihre Fähigkeiten unter Beweis stellen, mit Fachwissen überzeugen und in einer schnell wachsenden, innovativen Umgebung erfolgreich sind. Als Familienunternehmen bieten wir ein interessantes und herausforderndes Umfeld mit einer langfristigen Perspektive für Ihre berufliche Zukunft.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort Northeim bei Göttingen

Verkaufsberater in unserem Werksverkauf (m/w/d) in Vollzeit oder Teilzeit

Ihre Aufgaben

- Sie sind Gastgeber in unserer Werksverkauf, gehen offen auf Kunden zu und erkennen die verschiedenen Bedürfnisse der Kunden
- Sie beraten bei der Wahl des richtigen Bettes und der Matratze, sowie des passenden Zubehörs und machen den Verkauf zum Erlebnis
- Durch die Pflege Ihres Bereiches und der richtigen Präsentation der Ware finden die Kunden bei Ihnen jederzeit genau das, was sie suchen
- Der professionelle Umgang mit Reklamationen und dem Aufbau von Kundenbeziehungen liegt Ihnen im Blut
- Sie verantworten den Kassier-Vorgang und erstellen die Aufträge zu der verkauften Ware in unserem System

Ihre Fähigkeiten

- Eine gute Voraussetzung ist eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (beispielsweise Kaufmann / Kauffrau im Einzelhandel)
- Ihr verkäuferisches Talent machen Sie zu einem echten Profi in der Kundenberatung und im Kundenservice
- Ihr freundliches Auftreten und Ihre Leidenschaft für den Verkauf zeichnen Sie aus
- So schnell bringt Sie nichts aus der Ruhe – selbst bei hohem Kundenaufkommen bleiben Sie gelassen
- Gute Kenntnisse im Umgang mit MS-Office sowie sehr gute Deutschkenntnisse





Unser Angebot

- Gutes Arbeitsklima und familiäre Atmosphäre
- Leistungsgerechte Vergütung und vermögenswirksame Leistungen
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und sicherer Arbeitsplatz
- Flache Hierarchien und hoher Gestaltungsspielraum für die Optimierung des Werksverkaufs
- Offene Kommunikation über alle Ebenen und kurze Entscheidungswege
- Kostenfreie Parkplätze direkt am Firmenstandort

Sie wollen in einem langjährig erfolgreichen Umfeld arbeiten und sich weiterentwickeln? Dann bewerben Sie sich per E-Mail unter b.buth@breckle.de

